# MANAGEMENT DE PROJETS DANS UN ENVIRONNEMENT OPÉRATIONNEL DES INDUSTRIES DE DÉFENSE ET DE SÉCURITÉ

Public : Ingénieurs, Commerciaux et Responsables de produits des industries de Défense

## GESTION DE PROJET DANS UN ENVIRONNEMENT DE DÉFENSE

*2 jours*

Activités :

- Management d'équipes multiculturelles ;
- Gestion de la confidentialité de la Défense ;
- Intégration dans un projet de Défense séquencé dans une temporalité étendue, sur le très long terme ;
- Prise de recul par rapport à la situation.

Compétences développées :

- Animer une réflexion collective dans un temps imparti ;
- Informer au regard du « besoin d'en connaître » ;
- Animer un point de situation ;
- Conduire une évaluation de situation.

Méthode d'évaluation :

Mise en situation grandeur nature de gestion d'une problématique complexe (participation à une réflexion collective).

Critères d'évaluation :

- La situation est donnée ;
- Une réflexion collaborative est organisée ;
- Les tâches sont clairement réparties dans un cadre espace-temps ;
- La circulation des informations est organisée ;
- Le temps imparti pour remplir la mission est respecté.

## PROPOSITION DE SOLUTIONS TECHNIQUES DÉFENSE & SÉCURITÉ

*1 jour*

Activités :

- Analyse des besoins opérationnels ;
- Intégration des solutions dans des systèmes d'armes.

Compétences développées :

- Utiliser un vocabulaire spécifique ;
- Identifier les contraintes ergonomiques des équipements militaires ;
- Identifier et appréhender la complémentarité inter armes ;
- Etre force de proposition.

Méthode d'évaluation :

Dans le cadre d'un scénario tactique, mises en œuvre d'équipements spécifiques et de matériels miliaires.

Critères d'évaluation :

- Le vocabulaire technique est utilisé à bon escient ;
- Les contraintes ergonomiques sont identifiées ;
- La complémentarité inter armes est prise en compte dans l'analyse tactique.

## DÉVELOPPEMENT DE LA COLLABORATION DANS L'ÉCOSYSTÈME DE LA DÉFENSE

*1 jour*

Activités :

- Mesure de l'impact de la diplomatie dans l'export d'armes ;
- Identification des différentes parties prenantes/ interlocuteurs du système de la Défense ;
- Identification des enjeux des partenaires.

Compétences développées :

- Appréhender l'impact de la diplomatie sur l'exportation de l'armement ;
- Appréhender la complexité des marchés publics de la Défense ;
- Prendre en compte son écosystème.

Méthode d'évaluation :

Test écrit sur l'organisation de la Défense, ses acteurs et ses enjeux.

Critères d'évaluation :

- 75 % de réponses correctes.